

Geschäftsführer / Chief Sales & Marketing Officer(m/w/d)

Stand: 04.05.2025

Wir sind Löwenstark!

Unsere Teams zeichnen sich durch frische Ideen, ein feines Gespür für Online-Trends und langjährige Erfahrung aus – diese Kombination macht uns erfolgreich. Seit fast zwei Jahrzehnten vereinen die mehr als 100 Expert:innen der Löwenstark Online-Marketing GmbH als größte Agentur und Flagship innerhalb der wachsenden Löwenstark Digital Group ihre Kreativität und ihr Fachwissen, um herausragende Lösungen in den Bereichen Digital Branding, Performance & Online Marketing sowie Customer Experience Marketing zu entwickeln und gemeinsam mit unseren über 350 Kunden umzusetzen.

Gemeinsam mit Dir wollen wir die Erfolgsgeschichte der Löwenstark Online-Marketing GmbH fortschreiben. Bist Du bereit, als **Geschäftsführer / Chief Sales & Marketing Officer(m/w/d)** Deine Power bei uns einzubringen? Dann starte an einem unserer Standorte in Berlin, Braunschweig, Hamburg oder Leipzig durch.

Vielfalt sehen wir als eine unserer großen Stärken an und schätzen die Einzigartigkeit unserer Führungskräfte und Mitarbeiter:innen. Verschiedene Perspektiven bereichern unsere Unternehmenskultur und führen zu außergewöhnlichen Ergebnissen. Daher sind alle Bewerbungen bei uns herzlich willkommen.

Werde Teil unseres LÖWENRUDELS - wir freuen uns auf Dich!

Deine Mission:

- Gesamtverantwortung und Führung der Bereiche Marketing, New Business Sales und Account Management
- Eigenständige Akquisition, Führung und Weiterentwicklung von Key Accounts
- Planung und Steuerung der Löwenstark Online-Marketing GmbH aus Marketing- und Sales-Sicht in enger Abstimmung mit dem Gruppen-CEO
- Inhaltliche Verantwortung für die Erstellung von Jahresbudgets und quartärlchen Forecasts in enger Abstimmung mit dem Gruppen-CFO
- Entwicklung und Umsetzung der unternehmensweiten Marketing- & Sales-Strategie sowie des aktiven Bestandskundenmanagement
- Aufbau und anschließende Steuerung des gesamten Geschäftes auf Basis eines Marketing- & Sales-Reporting
- Aktive Führung der verantwortenden Unternehmensbereiche und proaktive Entwicklung der zugeordneten Führungskräfte und Mitarbeiter:innen

Deine Fähigkeiten:

- Erfolgreich abgeschlossenes (wirtschaftswissenschaftliches) Studium oder überzeugender Praxiswerdegang im Bereich Sales & Marketing
- Mehrjährige, nachgewiesene Erfahrung als Sales- & Marketingführungskraft in einer vergleichbaren Position in einer Agentur oder auf Kundenseite
- Ausgeprägte Vertriebspersönlichkeit und Spaß an der Arbeit im Team

Löwenstark Digital Group GmbH

Geschäftsführung: Hartmut Deiwick • Gerichtsstand: AG Braunschweig • Registernummer: HRB 205088 • Ust-IdNr.: DE 250 332 694 • St.-Nr.: 14/201/16808

Bankverbindung: Volksbank Braunschweig • IBAN: DE61 2699 1066 185 2167 000 • BIC: GENODEF1WOB

- Selbstverständnis als Führungskraft, die strategische Denkweise mit Freude an operativer Umsetzung und „Hands-on-Arbeit“ kombiniert
- Unternehmerisches Handeln mit modernem Management-Stil
- Erfahrung in Change- und Veränderungsprozessen
- Sicheres Auftreten auf Managementebene, starke Kommunikations-Skills über unterschiedliche Interessensgruppen (in- wie extern)

Unsere Benefits:

1. Ein zukunftsorientierter Arbeitsplatz mit unternehmerischer Perspektive in einer breit aufgestellten Digitalagentur mit über 20-jähriger Expertise
2. Marktgerechte Vergütung inkl. Beteiligung am Unternehmenserfolg
3. Hohes Maß an Eigenverantwortung in einem dynamischen und innovativen Arbeitsumfeld
4. Flexible Organisationsstrukturen geprägt durch flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
5. Flexibles Arbeiten: Arbeite so, wie Du am produktivsten bist. Wir bieten flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit, auch von zu Hause zu arbeiten
6. An unseren Standorten gibt es eine Vielzahl von Annehmlichkeiten: Snacks, Getränke, Süßigkeiten, gemeinsame Events und auch den klassischen Obstkorb
7. ... und vieles mehr!

**Bitte beachte, dass wir aus Datenschutzgründen nur Bewerbungen berücksichtigen können, die über unser Jobportal eingereicht werden. Bewerbungen per E-Mail können wir leider nicht berücksichtigen. Im Erstgespräch haben wir außerdem die Möglichkeit, das Thema Gehalt gemeinsam zu besprechen.*